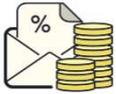


Turma: 3º ano do Ensino Médio
Empreendedorismo e Cooperativismo _7_
SEMANA 14: Elaboração do Plano de Negócios _6_

Plano de Negócios

Pensando em abrir um negócio e quer saber se ele é viável?
Faça um plano de negócios e responda todas as suas dúvidas.



Finanças: O negócio vai dar lucro ou prejuízo?



Vendas: Qual o potencial de mercado desse negócio?



Investimento: Vale a pena investir nessa ideia?

Como fazemos um plano de negócios?

- 1- Viabilidade de mercado: Clientes / Concorrentes / Substitutos / Fornecedores, para avaliar se o seu negócio é mercadologicamente viável.**
- 2- Viabilidade financeira: Receitas / Custos / Despesas / Impostos / Lucro, para analisar se o seu negócio é financeiramente viável.**
- 3- Recomendações: Por que fazer um plano de negócios?**
Porque esse é o melhor investimento que você pode fazer antes de abrir uma nova empresa.



Mais Segurança

Porque você vai saber previamente se o seu negócio será lucrativo.



Menos Risco

Porque você vai entender melhor sobre o seu mercado.



Mais Resultados

Porque a primeira etapa da vitória é ter um bom planejamento.

Pensando em todas essas etapas e nos materiais disponibilizados até o momento, você irá propor a criação de uma empresa seguindo os passos acima.

Crie um nome para a empresa, identifique os custos, o público para o qual essa empresa é voltada. Descreva se a empresa terá um espaço físico de atendimento ou somente virtual e quais os tipos de mídias utilizará para entrar em contato com os clientes.

“A felicidade e a saúde são incompatíveis com a ociosidade.” (Aristóteles)